

中小企業の**経営者**のみなさまへ

組織営業力強化で 売上アップ!

売上を
1年で**50%UP**
3年で**2倍**に挑戦!



組織営業力強化の金メダルコーチ!
SOIL代表が徹底サポート!

商社で35年間営業を担当し、売上利益を上げ続けた実務経験と、中小企業診断士としてこれまで50社を超える企業をサポートした弊社代表が組織営業力UPの「あり方」と「やり方」を丁寧に伝授します。

初回相談
無料
お気軽になんでも
ご相談下さい

組織営業力強化サポートの流れ

標準 13回 ¥700,000(税込・交通費込み)

初回 フロントセミナー

1.5時間～2時間

組織営業力を強化する「あり方」と「やり方」を惜しみなくお話しします

定期サポート

10回／6ヶ月

全10回で**3つの個人能力**を身につけ、**5つの組織プロセス**を定着させます

進捗状況サポート

2回

1か月後と3か月後に定着・進捗状況をサポートします

SOIL がご提案する組織営業力強化の2つのステップ

2つの営業力強化ステップで、お客様の現状と課題に合わせサポートを行います。

step.1 > >>> 3つの個人能力を身につけます

3つの
個人能力

- 情報収集分析力
- 仮説検証力
- 因数分解&確率的思考力

step.2 > >>> 5つの組織プロセスを構築・定着させます

5つの組織
プロセス

- マーケティング
- ヘビーユーザー育成システム
- インサイドセールス
- 販路開拓・顧客営業
- 営業リーダー育成

この他、BCP(事業継続計画)や経営計画策定などお気軽にご相談ください。お客様の多様な経営課題を一緒に解決します。

<http://soil.support/>

SOIL 中小企業診断士事務所

電話 090-3654-3773 FAX 06-7739-5913

メール aoki170427@biscuit.ocn.ne.jp 携帯メール aoki170427@icloud.com

住所 〒570-0032 大阪府守口市菊水通り1-12-5



代表 **青木 孝之**

経済産業大臣登録 中小企業診断士

5つの組織プロセスについて

step.1 >>> マーケティング

- ターゲット顧客(ペルソナ)のニーズを深掘し、ペルソナの根本的課題を解決できる自社のポジショニングを明確にする
- ターゲット顧客を感動させる仕組みを全従業員で構築する

step.2 >>> ヘビーユーザー育成システム

- 一見客からリピーター、リピーターからヘビーユーザーにするための顧客囲込みシステムをつくる
- 顧客情報シートをつくり、Webなどを活用し、顧客との関係性を温めた状態にする

step.3 >>> インサイドセールス

- ターゲット顧客リストをつくる
- ターゲット顧客のニーズを仮説し、仮説をベースにキーマンにアポを取る
- 社内で自社の営業活動をトータルアシスト、マネジメントする

step.4 >>> 販路開拓・顧客営業

- 顧客を訪問、戦略的雑談・ニーズ把握・ニーズ喚起・プレゼン・クロージングの最適スキルを学ぶ
- 営業マンとして営業日報など、日々の業務を習慣付ける

step.5 >>> 営業リーダーの育成

- メンバー信頼関係を構築し、一人ひとりの個性・能力に沿った指導を行いモチベーションを向上する
- チーム全体を活性化するマインドとスキルを育成する

その他、弊社がおすすめする
計画策定・運用支援サービス

※ ご案内のセミナー、研修、定期サポート内容、時間、回数、費用等は目安です。内容・費用等はお客様とご相談の上決定いたします。
※ 定期サポートを行い結果が最初に設定した成果目標を下回った場合は、全額ご返金致します。

BCP
事業継続計画
策定

中小起業様向けにいざという時に役立つ、BCP(事業継続計画)を策定します。自然災害や人為災害などの緊急事態等の被害を最小限にとどめつつ、早期復旧するための事前計画を解りやすくお伝えします。

全5回 / 3か月 ¥200,000(税込・交通費込み)

フロントセミナー

1回

BCP策定

3回

BCP訓練

1回

経営
計画
策定

経営の現状を診断、経営戦略・ビジョンをブラッシュアップし経営計画を策定いたします。

全5回 / 3か月 ¥200,000(税込・交通費込み)

事前カルテ

1回

経営計画策定

3回

社内報告会

1回

代表 PROFILE

履歴 | 大阪府守口市出身、大阪府立四条畷高校・北海道大学卒、岩谷産業株式会社(35年勤務)

所属 | 大阪府中小企業診断士協会・士会、京都府中小企業診断士協会、守口門真&茨木商工会議所、大阪府中小企業家同友会、(一社)感動経営コンサルタント協会、ドリームゲートアドバイザー

まずはお気軽に FAX 06-7739-5913 または表面記載のメールにてご連絡ください。

御社名		業種		従業員数	
所在地		打合わせご希望日	年 月 日		
電話番号		FAX番号			
お名前	(役職)	メールアドレス			