

中小企業の**経営者**のみなさまへ

緊急
実施!

プロの経営診断が
格安**5万円**で受けられます!

自社の本当の強みと根本的課題が
腹落ちし、経営の方向性が
明確になります

令和2年9月末、
お申し込みまで



感動経営&組織営業力強化の金メダルコーチ SOIL 代表が徹底サポート

商社に35年間勤務(主に営業・マーケティング)、様々な営業チームやグループ会社を育てた実務経験を持ち、中小企業診断士としてこれまで50社を超える企業をの経営サポートをした弊社代表が、貴社の**本当の強みと根本的課題**を分かりやすく示します。そして、これからの**経営の方向性**について腹落ちのする確かなアドバイスをいたします。

プロの経営診断のステップ

標準 3回(2時間/回) / 1.5カ月 ¥50,000-(税込み、交通費込み)

初回

ヒアリング

経営診断報告書の説明
経営の現状及び課題、
ご相談内容把握、必要書類依頼

2回目

現場確認、ヒアリング

本当の強みと根本的な
経営課題を明確化
現場確認など

3回目

経営診断報告書説明

成果物の経営診断書をベー
スに貴社の経営の方向性に
ついてアドバイスを行う

組織営業力強化、BCP(事業継続計画)策定、経営計画策定などお気軽にご相談ください。
お客様の多様な経営課題を一緒に解決いたします。

SOIL 中小企業診断士事務所

<http://soil.support/>

電話 090-3654-3773

FAX 06-7739-5913

メール aoki170427@biscuit.ocn.ne.jp

携帯メール aoki170427@icloud.com

住所 〒570-0032 大阪府守口市菊水通り1-12-5



代表 **青木 孝之**

経済産業大臣登録 中小企業診断士

弊社がおすすめる

組織営業力サポートサービス、BCP策定支援、経営計画策定支援について

① 組織営業力強化サポートサービス

標準 13回 ¥700,000(税込・交通費込み)

初回

フロントセミナー

1.5時間～2時間

組織営業力を強化する「あり方」と「やり方」を惜しみなくお話しします

定期サポート

10回／6ヶ月

全10回で**3つの個人能力**を身につけ、**5つの組織プロセス**を定着させます

進捗状況サポート

2回

1か月後と3か月後に定着・進捗状況をサポートします

SOILがご提案する組織営業力強化の2つのステップ

2つの営業力強化ステップで、お客様の現状と課題に合わせサポートを行います。

step.1 > >>> 3つの個人能力を身につけます

3つの個人能力

- 仮説検証力
- フレームワーク深堀力
- 確率的思考力

step.2 > >>> 5つの組織プロセスを構築・定着させます

5つの組織プロセス

- マーケティング
- インサイドセールス
- 顧客営業
- ヘビーユーザー育成システム
- 営業リーダー育成

② 計画策定・運用支援サービス

BCP 事業継続計画 策定

中小企業様がイザという時に本当に役立つ、BCP(事業継続計画)を策定します。
自然災害や人為災害などの緊急事態等の被害を最小限にとどめつつ、早期復旧するための事前計画を解りやすくお伝えします。

全5回／3か月 ¥200,000(税込・交通費込み)

フロントセミナー

1回

BCP策定

3回

BCP訓練

1回

経営 計画 策定

経営理念をベースに、ビジョン達成に向けて、経営戦略をブラッシュアップ。
経営計画の策定を支援いたします。

全5回／3か月 ¥200,000(税込・交通費込み)

事前カルテ

1回

経営計画策定

3回

社内報告会

1回

代表 PROFILE

履歴 大阪府守口市出身、大阪府立四条畷高校・北海道大学卒、
岩谷産業株式会社(35年勤務)

所属 大阪府中小企業診断士協会・士会、京都府中小企業診断士協会、
守口門真&茨木商工会議所、大阪府中小企業家同友会、
(一社)感動経営コンサルタント協会

まずはお気軽に FAX 06-7739-5913 または表面記載のメールにてご連絡ください。

御社名		業種		従業員数	
所在地		打合わせご希望日	年	月	日
電話番号		FAX番号			
お名前 (役職)		メールアドレス			